



rapimercado

Información General

Índice

¿Qué es RapiMercado?	3
¿Qué ofrecemos?	3
¿Por qué elegirnos?	4
¿Para quién es Rapimercado?	4
¿Qué necesito para comenzar a vender?	5
Costos en RapiMercado	6

¿Qué es RapiMercado?

Somos una plataforma de comercio digital, un **Marketplace** en línea que **conecta** compradores con vendedores en Guatemala. ¡Desarrollamos una fuerte comunidad donde se puedan crear y ampliar posibilidades comerciales para todos!

Puedes vender y comprar desde la comodidad de tu hogar.

¿Qué ofrecemos?

1. Te facilitamos crear, gestionar, promover y vender tus productos en línea desde nuestro Marketplace.
2. Puedes recorrer nuestros pasillos virtuales, chatear, comprar y gestionar tus compras en línea.
3. Proveemos el servicio de entregas de paquetería puerta-a-puerta en todas tus compras/ventas.
4. Gestionamos tus pagos/cobros en todas tus compras/ventas.
5. Garantizamos que tus compras/ventas sean justas y libres de fraude.
6. Promociones y ofertas para compras/ventas.
7. Sesiones con nuestros asesores para resolver dudas del sistema de lunes a viernes sin ningún costo extra.
8. Tutoriales para realizar las actividades en RapiMercado.



¿Por qué elegirnos?

- Somos **expertos**, con muchos años de experiencia en **comercio** en línea, servicio de **logística-paquetería** y **tecnología**.
- Somos una compañía **orientada** 100% a tu **servicio**.
- Te suministramos un servicio completo **puerta-a-puerta**.
- Porque tu **compra** o **venta** va **segura**. Nos aseguramos de que **SIEMPRE** recibas oportunamente lo que esperas.
- Porque nuestro **propósito** es hacer que el comercio en línea sea más **accesible, fácil, eficiente**, y **seguro** para todos en nuestra región.
- Porque lo puedes probar **GRATIS**, sin **comisiones** ni **membresías**.
- ¡Porque somos chapines y queremos una Guatemala mejor!

¿Para quién es Rapimercado?

- **Rapimercado** es para **todos**. No necesitas ser un experto digital para comenzar hoy mismo a **comprar** o **vender** en línea.
- Puedes utilizarlo **solo** para comprar artículos, para vender artículos o para **ambas**.
- Para aquellos **vendedores ocasionales** que alguna vez deseen recuperar algo de dinero de sus **pertenencias** sin uso.
- Para pequeños **emprendedores** que deseen abrir una **tienda** en línea y comenzar a **crecer**.
- Para aquellos **vendedores** que están en **redes** sociales y necesiten **combinar** su audiencia con la gestión de productos y **envíos** en Rapimercado.



- Para **fabricantes** y **artesanos** que deseen ampliar y llegar directamente a **nuevos** mercados.
- Para negocios **tradicionales** que deseen incursionar en el **mercado** digital sin tener que **invertir** un solo centavo en infraestructura digital.
- Para **marcas** establecidas que buscan **otro** canal de ventas con **logística** autónoma.

¿Qué necesito para comenzar a vender?

- ¡Puedes abrir la tienda en menos de 1 minuto!
- NO tienes que ser un experto digital para comenzar. Nos dará **gusto** brindarte **asesoría** y ser tu **guía** en el proceso de **apertura** y solución de **incidentes**.
- Ya que nosotros colectamos el **pago** por ti, necesitamos una **cuenta** bancaria nacional para transferirte los **fondos** oportunamente.
- Tus **datos** personales y datos de tu **tienda** ya que serán empleados para recolecta, envíos y **comunicación** de tu audiencia.
- Subes tus artículos sin más, ¡algunas fotos, beneficios, características, tu precio y listo!
- O también tenemos una opción para subir **automatizadamente** tus artículos cuando el **volumen** de información es considerable.
- **Piénsate** todas las nuevas POSIBILIDADES...sumérgete **sin temores** en la nueva era **digital** y **aprovecha** (antes que otros) estos **beneficios** puestos en la palma de tu mano... **¡Lo quieres, lo tienes!**



Costos en RapiMercado

1. Promoción de 25 ventas sin comisión por utilizar los servicios, luego de esas 25 ventas se realizará un cobro del 5% por cada venta.
2. Nuestra empresa de logística cobra el 4% por el pago contra entrega de cada venta.

Ejemplos:

- Si al artículo le estas incluyendo él envío en el precio, entonces al precio que indicaste del artículo le quitamos el 4% primero y luego le restamos los Q. 25 del valor del envío. Estos cargos no son de RM sino del proveedor de logística (CAEX).

Por ejemplo, si tu artículo tiene precio de Q.100, entonces le quitamos el 4%, o sea, Q.4 y luego le restamos los Q. 25, en este caso sería el depósito de Q. 71.-

- Si al artículo NO le estas incluyendo el envío en el precio, entonces al precio que indicaste del artículo le quitamos el 4% primero y luego le restamos los Q. 25 del valor del envío. Estos cargos no son de RM sino del proveedor de logística (CAEX).

¡Estas listo para utilizar Rapimercado!